

25 Money Making Moves

Een Money Making Move is een actie waarbij je een potentiële klant vertelt over jouw aanbod. Indien diegene JA zegt, heb je meteen geld verdient. Werken aan een weggever, die je wilt aanbieden in ruil voor een mailadres is GEEN Money Making Move. Het sturen van een mailtje met een aanbod WEL. Hieronder vind je een lijst met 25 verschillende manieren waarop je zo'n Move zou kunnen maken. Ga hiermee aan de slag en laat dat geld maar binnenkomen!

1. Stuur een nieuwsbrief met een aanbod naar jouw mailinglijst
2. Maak een post op social media over jouw aanbod
3. Benader mogelijke nieuwe klanten persoonlijk met jouw aanbod
4. Maak een video en doe hierin jouw aanbod
5. Schrijf een blog met hierin jouw aanbod
6. Geef een gratis challenge met op het einde een aanbod
7. Plaats een advertentie met jouw aanbod (bijv. op Facebook of via Adwords)
8. Plaats jouw aanbod in een (geschikte) Facebookgroep
9. Geef een webinar met een aanbod op het einde
10. Vraag een bestaande klant of zij nog extra diensten willen afnemen (upsell)
11. Geef een presentatie tijdens een event met een aanbod
12. Maak een podcast met hierin jouw aanbod
13. Doe een Facebook Live met jouw aanbod
14. Maak een event aan voor jouw workshop en nodig hier mensen voor uit
15. Benader klanten van een tijd geleden en vraag of je ze nog eens kan helpen
16. Geef antwoord op posts op social media met een aanbod
17. Geef een gastwebinar en doe je aanbod
18. Doe jouw aanbod in de media
19. Creëer een eigen FB-groep en doe hier jouw aanbod
20. Benader instanties/bedrijven om jou in te huren
21. Laat je interviewen door een andere ondernemer en doe een aanbod
22. Pitch tijdens een netwerkbijeenkomst met een aanbod
23. Geef gratis inspiratiesessies en doe daarna een aanbod
24. Maak een pop-up op jouw website met jouw aanbod
25. Ga met een stand op een beurs of markt staan en doe je aanbod

