

Profit Partnership



Profit Partnership

Je bedrijf draait goed.

Je hebt een stevige omzet, een gezond klantenbestand en misschien ook een team. Maar je wilt verder. Je wilt groeien. Meer winst realiseren, je bedrijf minder afhankelijk maken van jou of waarde opbouwen voor de toekomst.

Juist wanneer je bedrijf groeit, worden financiële keuzes steeds belangrijker. Niet omdat je moet weten wat ieder getal op je winst- en verliesrekening betekent, maar omdat iedere strategische keuze uiteindelijk ook een financiële consequentie heeft.

Tijdens het groeien ontstaan er vragen. Zoals:

- Is er een nieuw verdienmodel nodig als ik door wil groeien?
- Hoeveel mag een nieuwe klant kosten?
- Waar zit op dit moment de meeste waarde in mijn bedrijf?
- Welke investeringen dragen daadwerkelijk bij aan mijn groei?
- Wat gebeurt er met mijn winst en cashflow als ik mijn team uitbreid?
- Welke prijs vraag ik voor mijn nieuwe product?
- Levert de extra complexiteit van groei uiteindelijk ook voldoende rendement op?

Dat zijn het soort vraagstukken waar ik in adviseer.

Ik kijk niet alleen naar wat er financieel is gebeurd, maar vooral naar wat de cijfers jou vertellen over de keuzes die voor je liggen. We brengen scenario's in kaart, rekenen verschillende mogelijkheden door en maken inzichtelijk wat een strategische keuze financieel betekent.



Profit Partnership

Maar mijn rol gaat verder dan alleen adviseren over cijfers.

Ik werk voor langere tijd met je samen. Ik leer jou, je bedrijf en je ambities écht kennen. Ik weet waar je vandaan komt, waar je naartoe wilt en welke keuzes je onderweg al hebt gemaakt. Daardoor kijk ik niet alleen naar een los financieel vraagstuk, maar altijd naar het grotere geheel.

Dat betekent dat je niet bij ieder financieel vraagstuk opnieuw alles hoeft uit te leggen. Je hebt iemand naast je die de context kent, met je meedenkt en weet wat voor jou en je bedrijf belangrijk is.

Je kunt bij mij terecht met een idee dat je wilt toetsen, een investering waar je over twijfelt, een groeiplan dat je financieel wilt onderbouwen of een vraagstuk waar je zelf even niet uitkomt. Daarbij reken ik alles voor je door.

Daarnaast hou ik proactief jouw cijfers in de gaten en vertel jou waar de grootste kansen liggen om meer te verdienen.

Ik ben jouw financiële sparringpartner die naast je staat wanneer er belangrijke keuzes gemaakt moeten worden. Iemand die je kunt vertrouwen, die je uitdaagt en die je een eerlijk financieel perspectief geeft. Je hoeft het dus niet alleen te doen.

Met als resultaat: een bedrijf dat steeds meer waarde creëert, financieel sterker wordt en jou meer winst oplevert.



Profit Partnership

Wat houdt het profit partnership concreet in:

Elke maand mij aan je zijde als financieel strategisch partner (vanaf 4 uur per maand)

In deze tijd beantwoord ik je vragen, voer de berekeningen uit en hebben wij samen onze sessies. Ervaring leert dat 4 uur vaak genoeg is. Mocht dit niet zo zijn dan is het mogelijk het aantal uren uit te breiden.

Niet opgemaakte uren kunnen 2 maanden meegenomen worden.

Elke kwartaal een analyse van jouw financiële cijfers zodat verborgen winstkansen en lekken snel inzichtelijk zijn.

Gedurende het hele traject kun je al je vragen stellen via e-mail.

Je ontvangt binnen 48 uur antwoord zodat je meteen kunt doorpakken.

Dit traject wordt aangegaan voor een minimale periode van 3 maanden met stilzwijgende verlenging per maand. Opzegtermijn is 1 maand.

Investering

Vanaf €750 per maand ex BTW.

Het Profit Partnership is exclusief beschikbaar voor ondernemers waarvoor ik een Profit Deep Dive heb uitgevoerd. Na deze analyse ken ik jou, je bedrijf, je cijfers en je ambities goed en weet ik dat de financiële basis goed staat. Daardoor kunnen we binnen het Profit Partnership direct focussen op strategische keuzes, verdere groei en meer winst.

